



Sluta slösa energi på en volatil elmarknad

Sex steg för att skapa en
strategi som leder fram
till ett elavtal som passar
ditt företag

LÅT OSS HANTERA DIN STRATEGI

Vi har aldrig förr sett en så oförutsägbar energimarknad som idag.

Elkostnaderna har rusat uppåt, och olyckligtvis är det förbrukarna som drabbas.

Många företag är därför mycket oroad för om de faktiskt kan klara av en framtida situation med ännu högre priser.

Ovissheten gör att det är viktigare än någonsin tidigare att göra goda affärer för att skydda företaget.

Men hur hittar man den bästa lösningen på en alltmer volatil energimarknad?

Du behöver en strategi.

Den här guiden beskriver sex steg för att ta fram en strategi som hjälper dig att hitta rätt elavtal.

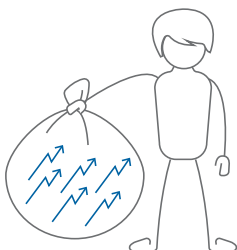
Var så god!

INNEHÅLL

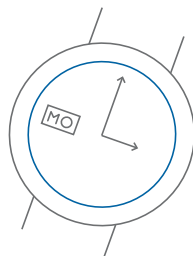
Låt oss hantera din strategi.....	2
1. Din strategi måste utgå från dina behov.....	3
2. Vilja och förmåga att ta risker.....	3
3. Avgör ditt tidsperspektiv.....	4
4. Bestäm vilken typ av hållbarhetslösning ni vill ha.....	4
5. Avgör hur delaktig du vill vara.....	5
6. Förtroende är avgörande när man väljer leverantör.....	5
Energi Försäljning Sverige.....	6

1. DIN STRATEGI MÅSTE UTGÅ FRÅN DINA BEHOV

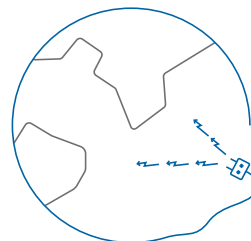
Det allra första du måste göra för att skapa en strategi för att hantera energikostnaderna är att utvärdera ditt företag och er elförbrukning.



Hur mycket energi förbrukar jag per år?



När använder jag min energi?



Har jag filialer i andra länder?

När du har klart för dig vad som gäller för ditt företag, vilken faktor måste du beakta härnäst?

Vill du ha en utvärdering av din elhandelsstrategi?

Du behöver ett elavtal som är skräddarsytt för ditt företags behov. Vill du ha en utvärdering av din nuvarande strategi som avgör om ditt avtal löser alla dina utmaningar?

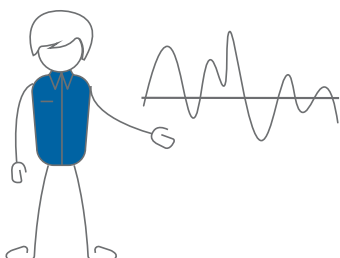
Boka ett möte med någon av våra Energy Risk Advisers.

Klicka på knappen nedan och fyll i formuläret för att boka ett möte.

Boka ett möte

2. VILJA OCH FÖRMÅGA ATT TA RISKER

På en volatil och oförutsägbar marknad måste du avgöra hur villig du är att ta risker. Valet av rätt elavtal för dig påverkas av din vilja och förmåga att ta risker som företag.

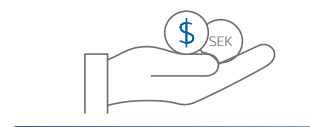


Enkelt uttryckt kan du välja mellan prissäkring och ett rörligt pris:



Har jag en hög tolerans för risktagande?

Med rörligt pris köper du din energi timme för timme. Kan du emellertid planera din förbrukning till de billigaste timmarna finns det pengar att spara.



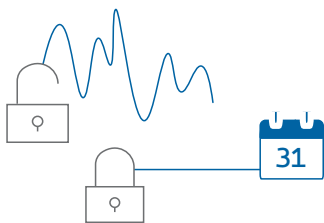
Vill jag helt känna till priset i förhand?

Om du prissäkrar vet du hur mycket du behöver betala, vilket förenklar budgeteringen avsevärt. Men för att få ett verkligt bra pris blir då timing väldigt viktigt.

Men för att försäkra dig om ett bra avtal för ditt företag måste du också beakta tidsperspektivet. Varför? Det får du veta i nästa steg.

3. AVGÖR DITT TIDSPERSPEKTIV

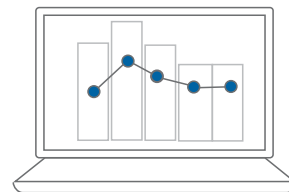
Om du vill ha ett prissäkrat avtal måste du avgöra hur långt fram i tiden du vill gå.



Olika typer av avtal har olika bindningstider. Du måste därför avgöra tidsperspektivet för företagets investeringar.



Om du väljer en lång bindningstid när priset är högt kan det bli en dyr affär.



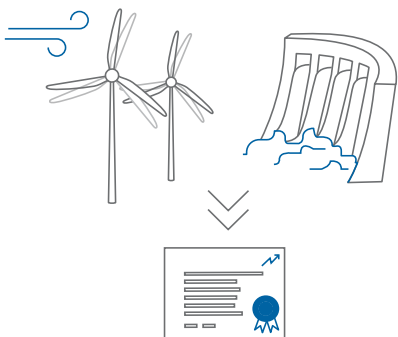
Kunskap är makt. Ju bättre prognoser för din framtida energiförbrukning du kan ta fram, desto bättre blir dina möjligheter att utveckla en strategi som ser till att ditt företag gör en så god affär som möjligt.

Vill du inkludera eller investera i en hållbar energilösning är tidsperspektivet särskilt viktigt.

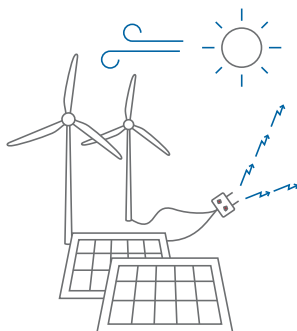
Läs mer om detta i nästa avsnitt.

4. BESTÄM VILKEN TYP AV HÅLLBARHETSLÖSNING NI VILL HA

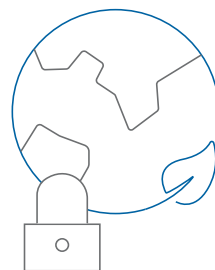
När du letar efter elavtal måste du bestämma dig för varifrån energin ska hämtas.



Många företag vill nu ha förnybar energi från sol, vind, vatten eller biogas.



Kanske vill du köpa förnybar energi direkt från en ny sol- eller vindkraftpark?



Nyteckning av förnybara energiavtal innebär ofta längre bindningstider.

När dina nuvarande och framtida behov har dokumenterats, din riskvilja bedömts och du har en plan för val av energikälla är det dags för nästa steg – definiera din egen roll i det hela.

PPA – Elhandelsavtal

Vill du ha förnybar energi till ditt företag? Då kan ett elhandelsavtal vara det rätta valet för dig.

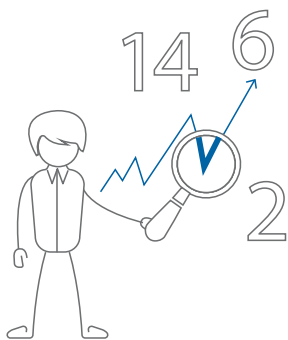
Ett elhandelsavtal innebär inte bara att du köper befintlig förnybar energi. Du bidrar faktiskt också till att skapa nya hållbara energikällor för samhället – och därmed tillför du mer energi för dina framtida behov.

Det ger dig ett stabilt pris under lång tid, men du måste också beakta att bindningstiden är längre.

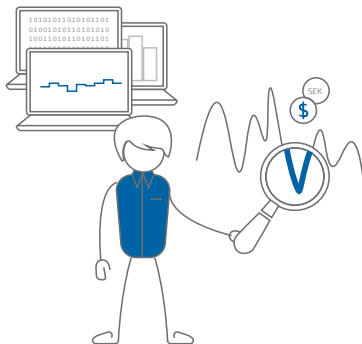
5. AVGÖR HUR DELAKTIG DU VILL VARA

Energimarknaden är stadd i ständig förändring, och det tar mycket tid att följa med i vad som händer. Om du själv ägnar dig åt detta hinner du inte fokusera på din kärnverksamhet.

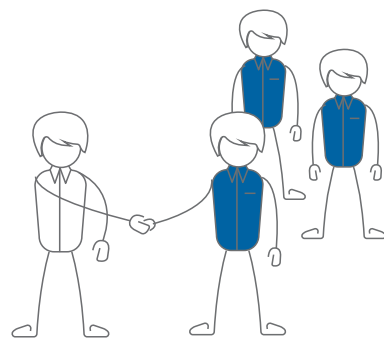
Du måste därför avgöra hur mycket energi du vill ägna åt ditt elavtal.



Känns det bäst om du själv får fatta alla beslut?



Eller vill du lägga ut förvaltning, analys och beslut på en extern part med specialkunskaper?



Väljer du en lösning med portföljförvaltning får du en egen handledare som hjälper dig att förstå den kaotiska marknaden och som förstår din verksamhet, dina behov och riskbenägenhet.

Men hur väljer du rätt partner? Detta är det sista steget.

Är du redo att hitta den bästa lösningen för dig?

Vill du ha råd om hur du tar fram en optimal strategi för ditt företag?

Boka ett möte med en av våra Energy Risk Advisers. Vi går tillsammans igenom ert företags behov, riskbenägenhet och er nuvarande och framtida förbrukning i syfte att dokumentera en optimal strategi och hitta bästa möjliga lösning för er.

Klicka på knappen nedan och fyll i formuläret för att boka ett möte.

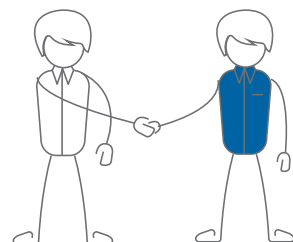
Boka ett möte

6. FÖRTROENDE ÄR AVGÖRANDE NÄR MAN VÄLJER LEVERANTÖR

Du måste beakta många faktorer vid val av energileverantör, men de kan sammanfattas i ett enda ord: Förtroende.

Du måste kunna lita på de råd du får från din leverantör, lita på att de hanterar ditt avtal på rätt sätt och i slutändan lita på att de fattar rätt beslut å dina vägnar. I synnerhet på dagens volatila marknad.

Innan priserna började rusa uppåt hade såväl kunder som leverantörer slappnat av när det gäller energin eftersom marknaden var både lugn och stabil. Nu har vi däremot en okänd och oförutsägbar marknad där du behöver hitta en energileverantör du har förtroende för så att vi tillsammans klarar den här energikrisen.



ENERGI FÖRSÄLJNING SVERIGE

Energi Försäljning Sverige är ett producentoberoende elhandelsbolag, som hjälper svenska företag och organisationer med behovsanpassade elavtal, portföljförvaltning, kvalificerad rådgivning och fakturaservice.

Vi ingår i Energi Danmark-koncernen – en av Nordens ledande energihandelskoncerner. Vi finns i de nordiska länderna och Tyskland, och har den erfarenhet och expertis som krävs för att vägleda våra kunder.

Vi vill vara en pålitlig, ansvarstagande och transparent energileverantör som alltid erbjuder rätt energilösning till rätt pris.

Tack vare våra kunskaper om marknaden och multinationella samarbeten kan vi erbjuda våra kunder säkra och effektiva energiinköp och bli en värdefull partner för dig.

Lita på att vi visar vägen

040-627 18 80

efs@energi-sverige.se

Träffa teamet bakom Energi Försäljning Sverige!

Vi är ett engagerat team som jobbar för att hitta bästa möjliga lösning för våra kunder.

Våra omfattande kunskaper om elmarknaden gör att vi kan erbjuda våra kunder högkvalitativa tjänster när det gäller aktiv handel, riskhantering och rådgivning.



Här kan du boka ett möte med någon i Energi Försäljning Sverige-teamet!

Vi ser fram emot att få hjälpa er!

SLUTA SLÖSA ENERGI PÅ
EN VOLATIL ELMARKNAD